



Ste pripravljeni na nove izzive, sposobni učinkovitega timskega dela, odgovorni in zanesljivi, samoiniciativni, vztrajni pri doseganju zastavljenih ciljev, vas veseli delo v komerciali?

Potem iščemo prav vas!

DIREKTOR PRODAJE (m/ž)

VAŠE NALOGE

- ✓ načrtovanje, organiziranje, usklajevanje, izvajanje in vodenje prodajnih aktivnosti na B2B ravni
- ✓ vzpostavljanje in vzdrževanje odličnih dolgoročnih odnosov s ključnimi partnerji in kupci
- ✓ vodenje, razvoj in optimizacija področja prodaje
- ✓ priprava letnih, srednjeročnih in operativnih planov ter njihovo uresničevanje
- ✓ priprava pogodb in sodelovanje pri sklepanju pogodb
- ✓ izvajanje marketinških aktivnosti
- ✓ koordiniranje logističnih procesov

VAŠ PROFIL

- ✓ najmanj univerzitetna izobrazba ekonomske ali tehnične smeri
- ✓ vsaj 3 leta vodstvenih izkušenj
- ✓ izkušnje z vodenjem, prodajo in koordiniranjem na področju prodaje
- ✓ sposobnost strateškega in ciljnega vodenja, sposobnost upravljanja medosebnih odnosov in timskega dela, komunikacijske spretnosti, pogajalske sposobnosti in sposobnost delegiranja
- ✓ poznavanje programov MS Office, napredna uporaba Excela,
- ✓ aktivno znanje angleškega in italijanskega jezika
- ✓ zaželeno znanje nemškega jezika
- ✓ izpit B kategorije

KAJ VAM PONUJAMO

- ✓ delo v vodilnem podjetju na področju proizvodnje cementov in veziv v regiji Alpe–Jadran
- ✓ možnost izobraževanj in usposabljanj za karierni ter osebni razvoj,
- ✓ stimulatívno plačilo
- zaposlitev za nedoločen čas s preizkusnim obdobjem

Prijavo s CV in motivacijskim pismom pošljite **do 2. septembra 2019** na e-naslov kadri@salonit.si ali na naslov Salonit Anhovo, d.d., Kadroviski razpis, Anhovo 1, 5210 Deskle.
Informacije na tel.: 05 39 21 248